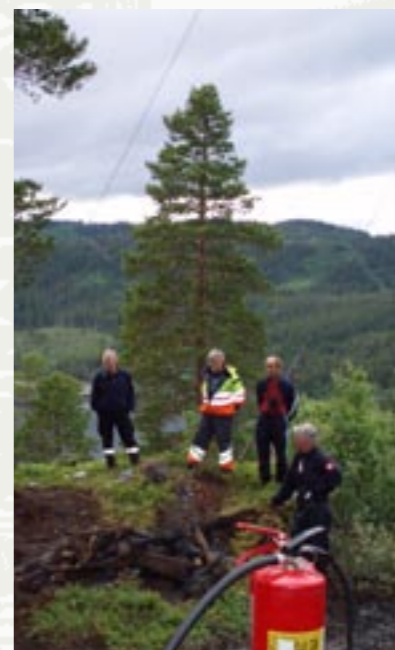


RETURADRESSE:  
TrønderEnergi  
7496 Trondheim.

**B** ØKONOMI



► **LYSPUNKTET 3•2007**  
Bedriftsblad for TrønderEnergi AS



- Styret er nå nærmere målet om 40% kvinneandel
- Kraftig utvikling – på nye områder
- Oppe og går, i tur og orden

## Postadresse:

7496 Trondheim

Tlf. 73 54 16 00

## Redaksjonsmedlemmer:

Ole Jørgen Frostad (Red)

Grete S. Tvette

Tore Wuttudal

Knut Aalberg

Øystein Raaen Kjorsvik

Tonje Tangvik

## Korrespondentkorpset:

Steve Halsetrønning

Bjørn Arnevik

Rolf Hammervik

Hallgeir Hammer

Harald Forodden

Oddleiv Brovold

Kjell Dahle

Svenn K. Høydal

Nils Magne Bye

Ola Erik Røttereng

Bladet sendes til ansatte, eiere, pensjonister, styremedlemmer, selskapets forbindelser samt øvrige interesserte.

## Grafisk formgivning:

Bennett AS, Trondheim

## Trykk:

Trykkpartner Lade, Trondheim

Artikler signert av andre enn redaksjonens medlemmer står for artikkelforfatterens regning, og samsvarer ikke nødvendigvis med redaksjonens eller utgiverens syn.

## ▶ Redaktørens spalte

side 3

## ▶ Mot høst

side 4

## ▶ TrønderEnergi er nå nærmere målet

## om 40% kvinneandel i styret

side 5

## ▶ Kraftig utvikling – på nye områder

side 6-7

## ▶ Oppe og går, i tur og orden

side 8-9

## ▶ Glimt fra ...

side 10-11

## ▶ Oppkvikkende for IT-konsulentene

side 12

## ▶ Målgang for kartprosjekt Melhus

side 13

## ▶ Aktivt og lokalt sponsorarbeid

side 14

## ▶ 8 KJAPPE med Tommy Olsen

side 15

## ▶ Redaktørens spalte

## Store prisforskjeller



I de siste ukene har forskjellen i spotpris mellom NO 1 (Sør-Norge) og resten av Norge nord for Dovre vært helt oppe i overkant av 23 Euro pr MWh. Det

vil si over 19 øre pr kWh, noe som må sies å være svært uvanlig på denne tida av året. De store prisforskjellene skaper naturligvis problemer for oss som leverandør i sluttbrukermarkedet, spesielt ettersom en rekke leverandører ikke differensierer prisene ved leveranser til kunder nord for Dovre.

For å si det forsiktig så er denne situasjonen klart konkurransevridende og helt utenfor den enkelte leverandørs kontroll. En helt tilfeldig valgt dag i slutten av den perioden vi nå snakker om, viser da også at vi må helt ned til nummer 19 på Konkurransetilsynets liste over landsdekkende leverandører som tilbyr standard variabel kraftpris for å finne TrønderEnergi Kraft. Prisforskjellen opp/ned til billigste leverandør den dagen var ca 10 øre/kWh. Under normale omstendigheter ville denne forskjellen vært noen få øre.

Vi kan jo hevde at det at de ikke differensierer prisen må bero på at de enten ikke har rutiner for det, ikke skjønner hva de holder på med eller at de antar at denne situasjonen blir av så kort varighet at de kan leve med tap i en periode. Dette blir en mager trøst når mange kunder skjønner at de i hvert fall i en viss tid kan spare store penger, og vi merker en kundeflukt på flere hundre kunder. Kunder vi på ingen måte kan føle oss trygge på returnerer til oss når situasjonen igjen normaliserer seg – når den nå måtte gjøre det!

Det å konstatere at prisforskjellene eksisterer er en sak, noe helt annet blir det å forklare hvorfor de oppstår. Opprettelsen av de såkalte prisområdene skjer for å kunne håndtere det som benevnes som overføringsmessige flaskehalsar. I Norge oppstår disse mer eller mindre langvarige overføringsmessige flaskehalsene i nettet på grunn av store hydrologiske variasjoner, variasjoner i produksjon og forbruk eller feil på overføringslinjene.

Flaskehalsituasjoner har vi i Norge valgt å håndtere ved å la prisene i de forskjellige områdene bestemme hvilken kraftflyt vi skal ha mellom de forskjellige prisområdene. Normalt er forskjellene små og kortvarige, men nå i sommer har vi hatt en uvanlig lang periode med store prisforskjeller. I sommer har det også vært atypisk at prisen i Sør-Norge har vært svært lav, mens de andre områdene har ligget på et mer eller mindre normalt nivå.

Når vi vanligvis hører om flaskehalsproblematikk, er det vinter og høyt forbruk. Da knyttes interessen ofte til vårt område (NO 2) og manglende overføringskapasitet inn hit, noe som da fører til økte priser hos oss i forhold til resten av Norge. Den fryktede kraftkrisen i Midt-Norge tar da også utgangspunkt i nettopp dette. Hvordan kraftsituasjonen og prisene vil utvikle seg gjennom vinteren er det foreløpig alt for tidlig å ha noen formening om. Vi frykter det verste, men håper det beste!

Ole Jørgen Frostad

Mot høst...



Høst i Folldalen i Trollheimen.  
Bak reiser fjellet Snota seg.  
Foto: Tore Wuttudal

Kari Vilstrand Tekst Tore Wuttudal Foto

## TrønderEnergi AS er nå nærmere målet om 40% kvinneandel i styret

For andre gang er en kvinne valgt inn som ansattrepresentant til styreverv i TrønderEnergi AS. Den første valgte var Kristin Selvaag som satt i styret i ett år, 1998-99. Det betyr at konsernstyret snart har nådd 40% kvinneandel.

- Gratulerer med styrevervet Torill W. Johansen – hvordan har du kommet dit du er nå?

Etter flere år som styremedlem i El & IT-forbundet og etter hvert klubbleder i El & IT i TrønderEnergi, har jeg fått den tilliten fra de ansatte til å bli valgt inn i konsernstyret.

- Det er fremdeles mangel på kvinnelige styremedlemmer i norske styrer – hvordan er det å være en minoritet blant mannlige styremedlemmer?

Fokuset på flere kvinnelige medlemmer til styrene har ført til at kvinner blir mer akseptert enn tidligere. Jeg er ikke så veldig opptatt av det med kjønn i forhold til styreverv, det viktigste er kompetansen og personlige egenskaper. Men generelt kan man si at det er positivt for et styre eller gjerne et selskap å ha jevn fordeling mellom kjønnene.

- Etter som TrønderEnergi AS kun har 19 prosent kvinnelige ansatte - har du møtt noen reaksjon på deg som ansattrepresentant fra den øvrige 81-prosenten?

Reaksjonene har vært noe blandet fra begge kjønn – men stort sett har jeg mottatt positive tilbakemeldinger. Samtidig ser jeg nå muligheten til å påvirke beslutninger som igjen vil påvirke min og de øvrige ansattes arbeidsplass og arbeidssituasjon.

- Tendensen i bransjen er sammenslåing av selskaper, oppkjøp og andre strukturendringer. TrønderEnergi som konsern står atter en gang foran avgjørelser om kjøp/



oppkjøp eller fusjon. Har du gjort deg noen tanker om dette?

Ja, flere, men utgangspunktet for meg er å oppnå et resultat som er best både for eierne våre og de ansatte i TrønderEnergi.

- Er det en fordel for deg å ha lokal forankring i Trøndelag?

Det er en stor fordel. Regionalt eierskap gjør at beslutningene tas lokalt og ikke minst at arbeidsplassene forblir her.

Vi vil ønske Torill lykke til som vår representant i konsernstyret, i første omgang for de kommende to årene.

Sture Lian Olsen Tekst Grete S. Tvette Kartgrafikk

TrønderEnergis industrielle AKSE 3:

## Kraftig utvikling – på nye områder



Kjernen i TrønderEnergis forretningsvirksomhet er produksjon, salg og distribusjon av elektrisk kraft. Og mesteparten styres fra hovedkontoret på Tunga i Trondheim, midt i sone 3 på den "industrielle akse".

Herfra administreres konsernet og tre av datterselskapene, TrønderEnergi Kraft AS, TrønderEnergi Nett AS og IT-selskapet Nidit AS.

Herfra styres også kraftomsetningen – både i forhold til engrosmarkedet, NordPools elspotmarked og sluttbrukermarkedet; næringsliv og privatkunder. Aktiviteten på



Administrasjonsbygget på Tunga  
Foto: Åge Hojem

Tunga favner vidt, og er altfor omfattende til å inngå som tema i denne artikkelen. Samtidig er TrønderEnergi inne i en utrednings- og beslutningsfase som kan lede til gjennomgripende omstruktureringer – spesielt på nettsiden. Her skal styret – og selskapets eiere – ta stilling til en eventuell sammenslåing (salg eller fusjon) mellom TrønderEnergis nettselskap og Trondheim Energi, som eies av Statkraft. En intern utredning skal i første omgang behandles på styremøtet 18. september. I siste instans må TrønderEnergis eiere, et tjuetall sørtrønderske kommuner (samt NEAS), ta stilling til spørsmålet om fortsatt lokalt eierskap og styring – eller en mer sentralisert nettvirksomhet.

Det er allerede gjort vedtak om en annen strategisk omorganisering som vil få stor betydning for selskapets videre utvikling: Etableringen av **TrønderEnergis nye entreprenørselskap**. Det skal være operativt innen nyttår, og vil konkurrere om oppdrag på det åpne markedet – også langt utenfor TrønderEnergis tradisjonelle interesser. Entreprenørselskapet (navnet er ikke fastsatt ennå) blir et 100 % eid datterselskap innenfor

TrønderEnergi-konsernet. (Se for øvrig egen artikkel i Lyspunktet nr. 2, 2007).

Innenfor sone 3 driver TrønderEnergi en rekke **vannkraftanlegg**. Flere av dem ligger i Lundesokna, et sidevassdrag til Gaula; Håen (30 MW), Sokna (30 MW) og Sama



Maskinalen i Håen kraftstasjon  
Foto: Tore Wuttudal

(8 MW). To mindre kraftverk i samme område er Simsfossen (350 kW), som ligger i Børselva, og Lofossen (0,5 MW). Sistnevnte er et av de minste – og eldste – blant TrønderEnergis kraftverk. På Fosen driver TrønderEnergi fem vannkraftverk: Svartelva (14 MW), Mørre (13,5 MW), Nunelva (0,3 MW), Skjærivatn (2,6 MW) og Vik (1,4 MW).

Et nytt kraftverk er under planlegging i Osaelva, som renner ut ved Sørfjorden. Dette skjer i samarbeid med FosenKraft, det lokale everket. Anlegget blir på 4,4 MW (13 GWh). Det gjenstår noen avklaringer knyttet til fallrettighetene, men prosjektet er så å si klart for konsesjonssøknad, og kraftverket kan, hvis alt går etter planen, komme i produksjon om 4-5 år. Prosjektutredningene hos TrønderEnergi Kraft har for øvrig planer "i bakhodet" for ytterligere et par småkraftverk på Fosen.

**Vindmølleparken på Valsneset** (5 møller) er i god gjenge, og på **Bessakerfjellet** reises den største vindmølleparken (25 møller) i Trøndelag – så langt (se egen artikkel). Dette er et TrønderEnergi-prosjekt som gjør Fosen "selvforsynt" med elektrisk strøm – energien fra vindmølleparkene dekker alle husstandene. Det kalkuleres med at én mølle av denne typen sørger for strømmen til tusen innbyggere.

TrønderEnergis satsning på ren, fornybar energi ligger også bak eierskapet i selskapet **Ecohz ASA**, som driver engros handel og markedsføring av fornybar energi og opprinnelsessertifikater. Ecohz har en "garantist-funksjon" i denne sammenheng, og selskapet – som ble stiftet i 2002 under navnet Enviro – er blitt et toneangivende europeisk selskap på dette spesielle området.

TrønderEnergi var blant stifterne, og er inne på eiersida med drøye 10 % av aksjene, som én av fire eiere. Det ligger en god mening også bak det fonetisk noe merkelige navnet. Ecohz (uttales ec'ås) kan assosieres både med ecology og economy, kombinert med betegnelsen for vekselstrøm-bølger, Hz. Kjøper du strøm med Ecohz-garanti, er du altså med på bærekraftsbølgen.

**Nidit AS** er en typisk knoppskyttingsbedrift. Selskapet ble etablert i 2000, med utgangspunkt i TrønderEnergis IT-avdeling, og tilbyr IT-driftstjenester, konsulentbistand, datautstyr og rekvisita. Selskapet har i tillegg inkasobevilling fra Kredittilsynet. Utviklingen har vært svært positiv, fra fire årsverk i 2001 til ni i 2007. Omsetningen har økt fra 6,9 millioner kr. i 2001 til 22,8 millioner kr. i 2006 (da resultatet etter skatt ble 4 millioner kr.). Nidit startet med TrønderEnergi som storkunde, men betjener nå godt over hundre bedrifter. TrønderEnergi er hovedaksjonær (64%). Resten eies av Nidit-ansatte.



Installasjonsvirksomhet i TrønderElektro

Foto: Åge Hojem

**TrønderElektro AS**, som driver installasjonsvirksomhet i regionen, med hovedvekt på Melhusområdet, er 100 % eid av TrønderEnergi.

TrønderEnergi har overtatt aksjemajoriteten i **BN TV** (Brødrene Nielsen TV AS). Dette signaliserer en enda sterke satsing på bredbånd i Trondheim og Trøndelagsregionen for øvrig. Gjennom aksjekjøpet i BN TV blir TrønderEnergi en av de største bredbåndsakstørene (digital-TV, internettaksess og bredbåndstelefon) i Trondheim og Malvik. Hittil har TrønderEnergis bredbåndsengasement foregått i flere ulike forretningsmessige konstellasjoner, blant annet som største aksjonær (47 %) i Loqal - Bredbånd i Trøndelag AS. Dette selskapet ble etablert i 2002, og leverer kommunikasjons-tjenester i store deler av Sør-Trøndelag, også Trondheim. Det vurderes en samordning av bredbåndaktiviteten gjennom sammenslåinger eller andre organisatoriske grep.

I sammenheng med bredbåndssatsingen skal det nevnes at TrønderEnergi, i samarbeid med FosenKraft, Rissa Kraftlag og NTE, har etablert en bredbåndsring fra Trondheim over Fosen til Nord-Trøndelag/Namdalseid og tilbake til Trondheim. I Trondheim og Bessaker blir denne knyttet til den såkalte Polarsirkelkabelen, en fiberkabel som KystTele har lagt på sjøbunnen langs kysten av Trøndelag og Nordland. Denne utbyggingen sikrer ikke bare god bredbåndskapasitet mellom Sør- og Nord-Norge. Kombinasjonen med "Fosensløyfa" styrker også den lokale bredbånddekning og det interne driftsnettet til TrønderEnergi.

Det trondheimsbaserte oljeselskapet **Pertra ASA** fokuserer på leting og utbygging av små- og mellomstore olje- og gassfelt – og har blitt en viktig operatør på norsk kontinentalsokkel. Selskapet har tatt mål av seg til å ha aktivitet på alle deler av sokkelen – også i Barentshavet. Hovedkontoret ligger i Trondheim, men det er i tillegg etablert kontorer i Harstad og Stavanger.

Pertra er et svært aktivt selskap, med store investeringer og betydelige letekostnader. Foreløpig er resultat-tallene røde, men det knyttes store forventninger til Pertras videre utvikling. Mellom 2009 og 2012 vil Pertra operere flere letebrønner enn det Hydro

og Saga gjorde på 90-tallet. TrønderEnergi har kjøpt aksjer i Pertra for 26,7 millioner kr.

TrønderEnergi har, gjennom oppkjøp og fusjoner, overtatt en rekke kommunale e-verk i Sør-Trøndelag.

Det er også lagt inn bud på **Malvik Everk** (aksjer og anlegg) og kommunens A-aksjer i TrønderEnergi. Dette skjedd etter forespørsel fra kommunen selv.

Nå har imidlertid saken tatt en ny vending. Kommunestyret i Malvik vedtok i sommer at everket fortsatt skal være på kommunale hender. Det avviste samtidig forslaget om en rådgivende folkeavstemning i 2008.

Det hører forøvrig med til historien at også Trondheim Energi har meldt seg som liebhaver og fremmet tilbud om kjøp av aksjer i Malvik Everk.



Kabelarbeid på Bessakerfjellet Foto: T. Wuttudal

12 møller blir reist i år. De første var oppe og sto i sommer, og nå kommer det ei ny mølle omtrent hver uke. Resten av vindmøllene, 13 til sammen, skal monteres fra mai og utover neste år.

– Nødvendig med en vinterpause?  
– Nei, egentlig ikke. Det skorter på kapasiteten hos leverandørene. De klarer ikke å levere raskere, det var så vidt vi fikk tak i 12 møller i år!

Kåre Lorås, senioringeniør i TrønderEnergi Kraft AS, kan fortelle om voldsom etterspørsel i både USA og Europa: Leveringstidene har økt ganske drastisk, det samme gjelder kostnadene ved vindkraftutbygging.

– Men vi har vært heldig med timingen, vi inngikk kontrakten før prisene tok av.

Møllene leveres av den tyske produsenten Enercon GmbH. Det er samme leverandør og samme type møller som på Valsneset.

#### En halv milliard

Vindmølleparken på Bessakerfjellet blir, når den står ferdig med sine 25 møller, nest størst i Norge – etter Smøla (68). Den får en beregnet årlig produksjon på ca 175 GWh (175 millioner kWh), nok til å dekke

## Vindmøllene på Bessakerfjellet:

# Oppe og går, i tur og orden

8 800 husstander, eller omtrent hele strømforbruket for innbyggerne på Fosen. Totalt investerer TrønderEnergi en halv milliard kroner i vindkraftprosjektet.

Linjebygging, kabellegging internt i parken samt en del øvrige leveranser i tilknytning til Bessaker-prosjektet representerer en kontrakt på ca. 40 millioner kroner for TrønderEnergi Nett, som er netteier i området (i motsetning til på Valsneset, hvor FosenKraft er netteier).

– De av arbeidene som TrønderEnergi Nett har hatt direkte ansvar for, er løst på en fin måte, både når det gjelder teknisk gjennomføring og overholdelse av frister, sier Lorås.

#### Driftsansvar?

–Hvem skal ha driftsansvaret for møllene på Bessakerfjellet?

– Leverandøren Enercon, i de første 12 årene. Men kontrakten rommer også en mulighet for å terminere etter to år.

– Da kan TrønderEnergi ta over på egen hånd?

– Vår drifts- og vedlikeholdsavdeling har uttrykt ønske om dette, men foreløpig er det ikke tatt endelig stilling. Vi hadde folk på kursing i Tyskland i forbindelse med Valsneset-prosjektet, og vi tilbyr Enercon en fagmann som kan bistå. Foreløpig dekker Enercon Valsneset med driftsfolk stasjonert i Sverige. Men vindmølleparken på Bessaker er en atskillig større sak. Her kan det bli snakk om noen faste servicefolk.

#### Spenningen settes på

– De første møllene på Bessakerfjellet er reist. Når er de virkelig oppe og går? Når blir spenningen satt på?

– Opprinnelig skulle anlegget vært spenningsatt i sommer. Men vi har hatt visse problemer med forsinkelser hos en underleverandør. Produksjonen kom derfor ikke i gang før i uke 36.

– Produksjonstap?

– Vi mister litt energi. Men ikke så mye, det har vært sommer og lite vind.

– Framdriften for øvrig?

– Alle veier og fundamenter gjøres ferdig i 2007. Neste år handler det kun om vindmøllemontering. Budsjettet ser ut til å holde. Vi har faste priser på mølleleveransene, og de andre entreprisene går greit. Støping av fundamenter er i god gjenge, det gjennomføres stagboring, 14 stag pr. fundament, som monteres og spennes opp. Enercon har ansvaret for fundamenter, kranoppstillings-

Sture Lian Olsen Tekst Tore Wuttudal Fotos

plass og de siste 50 metrene vei fram til hver mølle. De har engasjert Syltern, som igjen har flere andre entreprenører under seg. TrønderEnergi har delt prosjektet i tre hovedentrepriser:

\* Møller, fundament etc. (Enercon GmbH).

\* Veibyggning, graving av kabelgrøfter, egne bygg for trafo og for drift- og vedlikehold, samt omlegging av riksveien (Syltern)

\* Linjetilknytning, trafo, høyspentanlegg og kabellegging internt i parken (TrønderEnergi Nett).

#### Frøya i det blå?

– Vindmølleparkene på Valsneset og Bessakerfjellet fikk støtte direkte fra Enova, og kom heldig ut, sånn sett. Frøya-prosjektet svever mer i det blå?

– Man er forespeilet 8 øre pr. kWh i støtte,

og det er lite, ikke minst når vindmølleparken på Frøya krever en veldig lang nettilknytning, samt at prisene på møllene har steget kraftig.

Bessakerfjellet er mye mer gunstig, sånn sett. Her er beliggenheten grei i forhold til vei og nett.

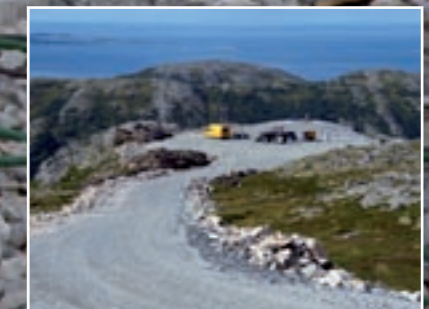
– Dagens strømpriser er temmelig lave?

– Ja, men ikke verre enn at vindkraften kan bli lønnsom. Man tegner langtidskontrakter på over 30 øre i dag – og da er økonomien i boks, sånn sett. Dessuten kommer det nok andre tider med høyere strømpriser.

Når det gjelder Frøya-prosjektet, har vi ennå ikke fått NVEs svar på konsesjonssøknaden. Og uansett blir det ekstrarunder med kalkyler og anbud. Nye momenter har også dukket opp:

Shell vurderer å elektrifisere oljeinstallasjonene på Draugen med kabel fra land. Og da ligger Frøya – med en eventuell vindmøllepark – midt i leia. Det kan styrke lønnsomheten ved en vindkraftutbygging. Vi får se; foreløpig er det bare snakk om et innledende møte med Shell.

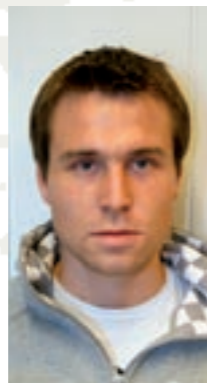
Det er store dimensjoner når møllene skal fundamenteres. Festene bores langt ned i fjellet og strammes til med en utrolig kraft. Dette må til når de skal stå imot de verste stormene. Et helt veinett er bygd på fjellet for å få materiell og utstyr fram.



# N y a n s a t t e i T r ø n d e r E n e r g i



Kjetil Stene, 41 år bor i Klæbu, er gift og har to barn. Han er ansatt som fagansvarlig elektro og maskin i TEK. Av utdanning kan nevnes Trondheim Ingeniørhøyskole og en treårig læretid i montørfaget hos NTE. Har vært ansatt tre år ved Nordhyn Kraftlag i Finnmark, og 12 år hos Siemens – med prosjektering og idriftsettelse av kontrollanlegg for transformator- og kraftstasjoner.



Frode Solskinnsbakk går over i fast stilling i TEN som energiingeniør. Han startet som trainee i TrønderEnergi 1. september i fjor. Han har en 3-årig bachelorgrad fra Høgskolen i Sør-Trøndelag i elkraftteknikk. Han er 25 år.



Christian Hafsmo, 18 år er ansatt som lærling i Entreprenør TEN, arbeidssted Frøya. Chrisian kommer fra Hitra, men bor for tiden på hybel på Frøya. Han har 2 år på Videregående skole, med Grunnkurs elektro og VG1 elektro.



Hilde Stangeland kommer fra Ålesund, og er bosatt i Trondheim. Hun er utdannet sivilingeniør Energi og Miljø ved NTNU. Hilde er ansatt som trainee. Hun er 25 år.



Tor Bjerkan er ansatt som trainee. Han er utdannet sivilingeniør Energi og Miljø ved NTNU. Tor er bosatt på Lundamo. Han er 25 år.



Erik Stafne Åsløkk, 18 år er ansatt som lærling i Entreprenør TEN, område sør. Han er bosatt på Løkken. Erik har 2 år på Meldal Videregående skole, med Grunnkurs elektro og VG1 elektro.



## Jentebølgen

Et flott skue – Jentebølgens profilerte TrønderEnergidamer. Her vises både ansvarlighet, kompetanse og ikke minst folkelig forankring en regntung junidag i Trondheim sentrum. Jentene er, fra venstre: Grete Berg, Aud Horgmo, Torill W. Johansen, Marit V. Pedersen, Tonje Tangvik, Grete S. Tvette, Anne Marie Sæterli Jensen, Randi Bratreit, Wenche Bjørnbeth, Hilde Brandtzæg og Kirsti Vatn bak der et sted.

Fotos: Reidar Isaksen



# Brann

28. juni forårsaket uforsiktighet med bålbranning en brann rundt vårt mastepunkt oppe ved Storknuken. Denne meget utilgjengelige masten var det verst tenkelige punktet for slukking. Det var over tyve minutters gange rett opp med tungt utstyr før brannmennene kunne begynne slukkingsarbeidet. Heldigvis klarte mannskaper fra Melhus- og Midtre Gauldal brannvesen å slukke brannen før den utviklet seg katastrofalt.

Foto: Johan Hilstad

## Innbrudd på Grønøra

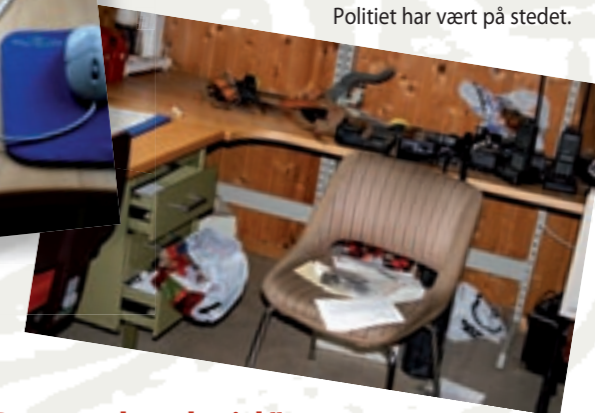
Avklippede ledninger er stort sett alt som ble igjen etter innbruddet i sommer. Vinduet ble tatt ut, ledninger klipt og utstyret tatt. Bærbar PC, replikatorlist og skanner ble stjålet.



Fotos: Sverre Thoresen

## Innbrudd i Meldal

Innbruddet i Meldal montørstasjon skjedde natt til tirsdag 28. august. En ytterdør er ødelagt, samt et forferdelig rot. To mobiler og ett kamera er stjålet. Politiet har vært på stedet.



## 60-års dag

Per Gunnar Sølberg (til venstre) fylte 60 år 16. juni, og ble overrakt blomster fra Eirik Storholt fra EI&IT. Per ble feiret med gaver og bløtkake på Grønøra. Gaver fra TE, ved Per Osen og personalforeningen sør ved Sverre Thoresen.



Fotos: Steve Halsetrønning

## "Dugnadsarbeid".

Uttrekking av kabel fra E-39 ved Elkem Thamshavn langs sjøen og fram til AKS (Arbeids og kompetansesenter) ved gamle Fisklim og førstoff. Arbeidet ble gjort av folk fra Grønøra, Agdenes, Skaun, Meldal, samt innleid entreprenørmannskap



Foto: Steve Halsetrønning



## 50-års dag

Montørformann Bjørn Grønningen ble 50 år 26. mai i år. Det var lag, bløtkake og feiring i Lensvik hvor Knut Aspen overleverte gave fra TrønderEnergi.

Kjeldsberg valgte Nidit AS:

## Oppkvikkende for IT-konsulentene

**Kontrakten med R. Kjeldsberg er oppkvikkende – også rent faglig. Konsulentene hos Nidit får nye utfordringer, noe å strekke seg etter. For Kjeldsberg handler om mye mer enn gamle, trondhjemske kjøpmannstradisjoner og den velkjente duften fra kaffebrenneriet på Nyhavna. Dette er en moderne bedrift i rivende utvikling, med 50 – 60 ansatte, og en svært allsidig virksomhet som krever høyst oppegående IT-løsninger.**

Anthøn Skagseth, markedsansvarlig i Nidit AS, er fornøyd. Kjeldsberg valgte Nidits ASP-løsning. Det betyr at selskapet skal driftes "på avstand", Kjeldsbergs medarbeidere blir terminalserverklienter – eller tynnklienter, som det heter på fagsjargongen. De jobber på sine PC'er og laptop'er, men alt "under" skjermens skriveside foregår på serveren her hos Nidit:

– Alle data samles, lagres og prosesseres her. Det gir stor sikkerhet for kunden, tilgjengelighet døgnet rundt – og kravet til utstyret hos kunden blir mye mindre. Sikkerheten er ivaretatt med doble løsninger, og backupen ligger sentralt plassert ved TrønderEnergis anlegg på Tunga, i et bombesikkert rom – og den styres av profesjonelle folk. Tilgjengeligheten

skal være 24 timer i døgnet 365 dager i året. Dermed blir det også enkelt og trygt for brukerne, det er ikke mye som kan gå galt.

### – Kjeldsberg er en prestisjekunde?

– Dette er jo et kjent trondheimsfirma, etablert i 1856 av Rasmus Flor Kjeldsberg, som startet kolonialbutikk i Søgaden. I dag er Kjeldsberg stor innen eiendom (70 000 kvm

kontor- og lagerbygg), og det satses på eiendomsforvaltning, ikke minst etter sommerens oppkjøp av Nylander Forvaltning (som blant annet tar hånd om 74 borettslag og sameier). Kaffebrenneriet – og ventureinvesteringer

oppdragsgiver, ikke bare når det gjelder IT-løsninger. Først og fremst dreier det seg om IT-driftstjenester, datautstyr og rekvisita. Noen kunder ønsker ASP-løsninger fordi de ikke ønsker egne IT-ansatte, mens andre nøyer seg med å kjøpe utstyr, blant annet PC'er og servere hos oss, fordi de sitter med egen intern IT-kompetanse. Hardware-salget står for 40% av Nidits omsetning, som var på 23 millioner kroner i 2006.

Andre kunder, med egne servere og "lukkede", lokale datasystem, bruker Nidit som en slags IT-vaktmester. Dette gjelder blant annet flere av byens større tannklinikker. De må ha det slik – pasientopplysninger tillates ikke overført via nettet. Men klinikkene er også helt avhengige av oppegående datasystem – til enhver tid. Ellers

blir tannlegestolene stående tomme. Derfor må Nidit være klar til å rykke ut, gjerne på timen, for å ta problemene ved roten ...

### – Jakter dere på enda flere storkunder, Anthøn Skagseth?

– Vi ønsker ikke å gape for høyt. Vi skynder oss langsomt, for alle kundene skal være fornøyde med våre tjenester.

i andre selskap, spesielt teknologibedrifter og IT – bidrar til mangfoldet i Kjeldsbergs forretningsvirksomhet.

### – Kommer Nidit til å øke bemanningen?

– Nei, ikke foreløpig. Vi løser dette med de ni ansatte vi har i dag. Firmaet Nidit er en "avlegger" hos TrønderEnergi – som stadig er Nidits største



Markedsansvarlig Anthøn Skagseth stående til høyre i Nidits tekniske avdeling. Herfra driftes kundenes datasystemer  
Foto: Tore Wuttudal

## Målgang for kartprosjekt Melhus



**Onsdag 6. juni 2007 hadde vi en uformell markering av at datafangstperioden var over for dokumentasjon av nettet i Melhus.**

Dette har vært et omfangsrikt og ressurskrevende prosjekt som har forløpt oppskriftsmessig og som faktisk er ferdig mer enn et halvår før planlagt målpasering.

At Melhus Energi i 2001 ble en del av TrønderEnergi medførte blant annet at deres kartverk måtte bringes opp på samme standard som de øvrige områdene innen vår nettvirksomhet. Det mest dramatiske med dette var at kartfolkene på Melhus måtte fase ut sine etablerte systemer til fordel for noe annet.

Så tidlig som i 1988 la vi på en måte "grunnsteinen" for det som nå er gjennomført. Som relativt nyttsatt i Sør-Trøndelag Kraftselskap hadde undertegnede fornøyelsen av å dra rundt til de lokale e-verkene og preke standardisering og merking av nettkomponenter.

Det var Rolf Overby som den gang var e-verkssjef på Melhus, og han var såpass lydhør for budskapet at han blant annet innførte ny standard for nummerering av nettstasjoner, som om Melhus allerede da var en del av "Kraftselskapet". Denne standardiseringen har vi nå i ettertid hatt god nytte av.

I størrelse er Melhus å sammenligne med en region i vår begrepsverden. Det vil si at nettomfanget i Melhus er like stort som Hitra og Frøya til sammen, eller Agdenes, Meldal og Skaun for den del.

Skulle vi komme i mål med prosjektet innen "rimelig" tid, erkjente vi raskt at det var behov for større ressurser enn det seksjon nettdokumentasjon alene rådte over. Vi har i hele perioden prøvd å få samsvar mellom ressursene ute i felt, og den ressursen som sitter inne for å registrere nettdata i fagsystemet vårt.

Kåre Dahle og Hans Birger Pettersen ble hyret inn fra entreprenøravdelingen og har stått i mot vær og vind ute, mens vår egen Morten

EGgen har overtatt datafangsten og utført kvalitetskontroll og tastaturtrykking inne.

Samarbeidet på tvers av geografiske områder, og avdelinger, har etter min oppfatning fungert særdeles bra. Gjennom prosjektet har vi også tilført entreprenøravdelingen landmålingskompetanse ved bruk av GPS, og vi har oppnådd langt større forståelse for nytten av god nettdokumentasjon i organisasjonen på Melhus.

**Som ved alle målpaseringer er det godt med kosttilskudd, gjerne med marsipanovtrekk!**  
Foto: Noralf Osen

Vi skal fortsatt ha fokus på god og lettventilgjengelighet av dokumentasjonen, og satser nå blant annet på PC-er i montørbilene.

Lederskapet har gjennom Balansert Målstyring (Corporator) kunnet registrere GRØNT lys på styrbord side, hele veien.

Jeg vil gratulere de involverte i prosjektet med målgangen, og forventer at trykket vil bli holdt oppe også framover, ... dokumentasjonsarbeidet tar som kjent aldri helt slutt!

### Noen nøkkeltall for prosjektet:

**436 transformator-kretser er dokumentert.** Disse transformator-kretsene er bygget opp av:  
**7767** strekninger med lavspent luftledning  
**6547** korte og lange lavspentkabler  
**533** høyspent linjeseksjoner er dokumentert  
**248** høyspentkabler er plassert i riktig kabeltrase  
**1710** inntaksskap og fordelingskap er innmålt og merket  
**6510** nettkundelegg er koordinatsatt og utplassert på riktig gårds- og bruksnummer

Som det står på seksjonens hjemmeside:

**Vi tar mål av oss til å bli enda bedre...**

## Aktivt og lokalt sponsorarbeid



TrønderEnergi er seg bevisst sitt samfunnsansvar som en solid bedrift og en stor og trygg arbeidsplass i mange kommuner i Sør-Trøndelag. Vi bidrar ikke bare økonomisk til fellesskapet gjennom betalte skatter og avgifter, men har også i alle år gitt økonomisk støtte til ulike kulturarrangement, festivaler, idrettslag og lignende.

Et viktig prinsipp med enhver sponsoravtale – stor eller liten – er imidlertid at den skal og må gi begge parter et gjensidig utbytte. Målet vårt er dessuten hele tiden å nå ut til flest mulig, bredest mulig. Tiden hvor det ble gitt "milde gaver" er definitivt forbi, både i vår bransje og i næringslivet for øvrig.

Vi har som de fleste større energiselskap en rekke relativt store sponsoravtaler, men har etter hvert foretatt en markant endring i hvor vi setter hovedfokus. De siste to årene har vi således hatt en ordning hvor vi har støttet lag innenfor aldersbestemte klasser

til innkjøp av draktsett. Dette har vært en ubetinget suksess og gitt mange idrettslag med en presset økonomi et sårt tiltrengt tilskudd.

Vårt nyeste skudd på sponsorstammen er imidlertid en nyskaping som vi har kalt TrønderEnergis miljø- og kulturpris. Vi vil dele ut en pris i hver av våre 20 eierkommuner – en pris som skal tildeles personer, lag, organisasjoner og/eller institusjoner som fortjenstefullt bidrar til å oppretholde og utvide et mangfold av miljø- og kulturaktiviteter i den enkelte kommune.

En annen sponsoravtale som det nok ikke finnes mange tilsvarende av i vårt land er den såkalte turpartneravtalen vi har inngått med Trondhjems Turistforening (TT) – en avtale som skiller seg klart fra alle andre samarbeids- og/eller sponsoravtaler vi i årenes løp har inngått. Avtalen gir oss blant annet bransjeeksklusivitet på levering av kraft til TT's virksomhet, det vil si

**Positive og sporty fotballgutter, både kraftfulle og energiske! Melhus IL-smågutter 13 år under trening på Gruva – Melhus Idrettslag sitt fotballanlegg på Melhus. Fra venstre, øverst: Erlend Lereggen, Martin Nilsen, Håkon Lund, Stefan Sundset Jacobsen, Benjamin Kjærsvik. Sittende foran, fra venstre: Edvard Ølstøren og Mads Overbye.**

de betjente hyttene i Trollheimen og Sylane og foreningens hovedkontor i Trondheim. Dette har gitt oss en unik sjans til å markedsføre oss og bygge opp en profil overfor en gruppe som tradisjonelt nok har vært negativ til vår type virksomhet. Vi vil som kjent også framstå som et selskap med en klar miljøprofil, noe som nå ikke minst kommer til uttrykk gjennom at vi garanterer at strømmen vi selger til våre kunder kommer fra fornybare energikilder som ikke forurenser naturen. Turpartneravtalen har således mange nye elementer i seg, og vi ser fram til et spennende og interessant samarbeid som vi er overbevist om vil gi begge parter et godt utbytte.

## 8 KJAPPE

Øystein Raaen Kjærsvik

Intervju med  
Tommy Olsen  
TrønderEnergi AS

### 1. Bør TrønderEnergi flyttes og samlokaliseres utenfor Trondheim?

Ut fra de ambisjoner TrønderEnergi har om å være ledende energi- og industriselskap med base i midt-Norge, bør TrønderEnergi ha sitt hovedkontor i Trondheim. Men selskapet kan utmerket godt ha en desentralisert struktur i regionen som i dag, dersom eierne ønsker dette.

### 2. Hvorfor tok du jobb i TrønderEnergi?

TrønderEnergi er et spennende selskap i en spennende del av landet. Jeg ønsket å bli en del av et investeringsmiljø i Trondheim, og da var opprettelsen av avdeling for industri og finans for å satse på aktivt eierskap i midtnorsk industri midt i blinken for meg.

### 3. Har du en trygg og sikker arbeidsplass?

Arbeid i TrønderEnergi er mer enn trygt nok for meg – et bunnsolid selskap i en forholdsvis regulert bransje. Men det betyr ikke at vi ikke kan oppleve store endringer i tiden som kommer. Det er her viktig å skille mellom trygghet og forandringer. Fordi samfunn og omgivelser rundt oss endres og utvikles i økende takt, kan det være en risikosport å velge å ikke henge med. Tryggheten og sikkerheten i TrønderEnergi som fremtidig arbeidsplass ligger derfor i at vi har tilstrekkelig endringsvilje og endringskompetanse – holder oss i form, så å si.

### 4. Hva kan gjøre TrønderEnergi bedre?

Et industrikonsern som TE må ha kontinuerlig fokus på forbedringsarbeid – det er systematisk arbeid med de små innovasjoner som over tid gir størst forbedring. Det påhviler ledelsen å passe på at dette fungerer, og å sørge for at idéer og utredninger settes ut i handling. Vi har nå hatt 40 ledere på utdanning i endringsledelse – jeg har forventninger til at det gir synlige resultater ut over diplomene i glass og ramme.

### 5. Hvilket annet yrke kunne du tenke deg?

Jeg synes jeg har gjort heldige valg med hensyn til yrke og trives godt med den retningskarrieren har tatt. Jeg har fått prøve mye innenfor industri, finans og politikk, og jeg har hatt lyst til så mange ting. Skulle jeg valgt noe annet enn dette med dagens livserfaring, kan det godt hende jeg har endt opp med noe på havet. Jeg trives godt om bord, der føler jeg meg vel.

### 6. Hva undrer du deg over ved TrønderEnergi?

Prosesen vi er inne i for å oppnå et felles nettselskap har undret meg, spesielt at en konkurrent kan komme så lett i posisjon ved et "hostile takeover" av et regionalt nettselskap. Enkelte av våre eiere har uttalt seg som om de må ofre regionalt eierskap til nett for å oppnå sammenheng av nett og redusert nettleie. Slik er det jo ikke, og det er ingen tog som går akkurat nå. En kan utmerket godt beholde majoritet i regionen i et sammenslått nett, det er kun et forhandlingsspørsmål.

Og det finnes jo flere aktører enn Statkraft en kan oppnå like lav nettleie med... Er en først "på selgeren" bør en jo spørre flere aktuelle kjøpere/partnere for å ta vare på verdiene som god industriell eier. I slike prosesser er det viktig å bevare roen og styringen med utviklingen. Eiernes uttalelser tyder på at de kan komme til å ofre regionalt eierskap for å få en avtale med Statkraft nå, og det forundrer meg.



Foto: Øystein R. Kjærsvik

### 7. Hva forventer du av en leder?

Jeg forventer ekte engasjement i bedriftens mål og de ansattes utvikling, trivsel og resultater, samt evne og vilje til å ta beslutninger. Uten fremdrift fra sak til sak blir vi alle stundesløse.

### 8. Hva synes du om Lyspunktet?

Jeg synes det er et fint dokument med passe hyppige utgivelser. Viktig å holde fokus på å skape dialog mellom kunder, eiere og ansatte, og å holde balanse mellom internt og eksternt stoff. Et tips kan være å også intervju kunder i bladet, gjøre dem besøk. Vi som ikke har daglig kontakt med kunder, trenger å høre kundens stemme.

Neste gang ønsker jeg at Charlotte Wulff svarer.